



3C行业解决方案

悠易互通

打通全链路数据，精细化数字营销+运营，最大化实现消费者价值提升

行业痛点

高客单价

低复购率

产品同质化

决策周期长

用户趋势

触点粉尘化

用户的产生单次消费触点已经高达20+

决策前置化

有82%的消费者在进入购买渠道之前，其实就已经做好了消费决策

认知加速化

三分之二的用户，在0.4秒内已经完成了广告认知处理

围墙花园

按工信部要求，8.1号起所有电商平台商家无法获取用户相关信息，品牌要抓紧私域布局

应对策略

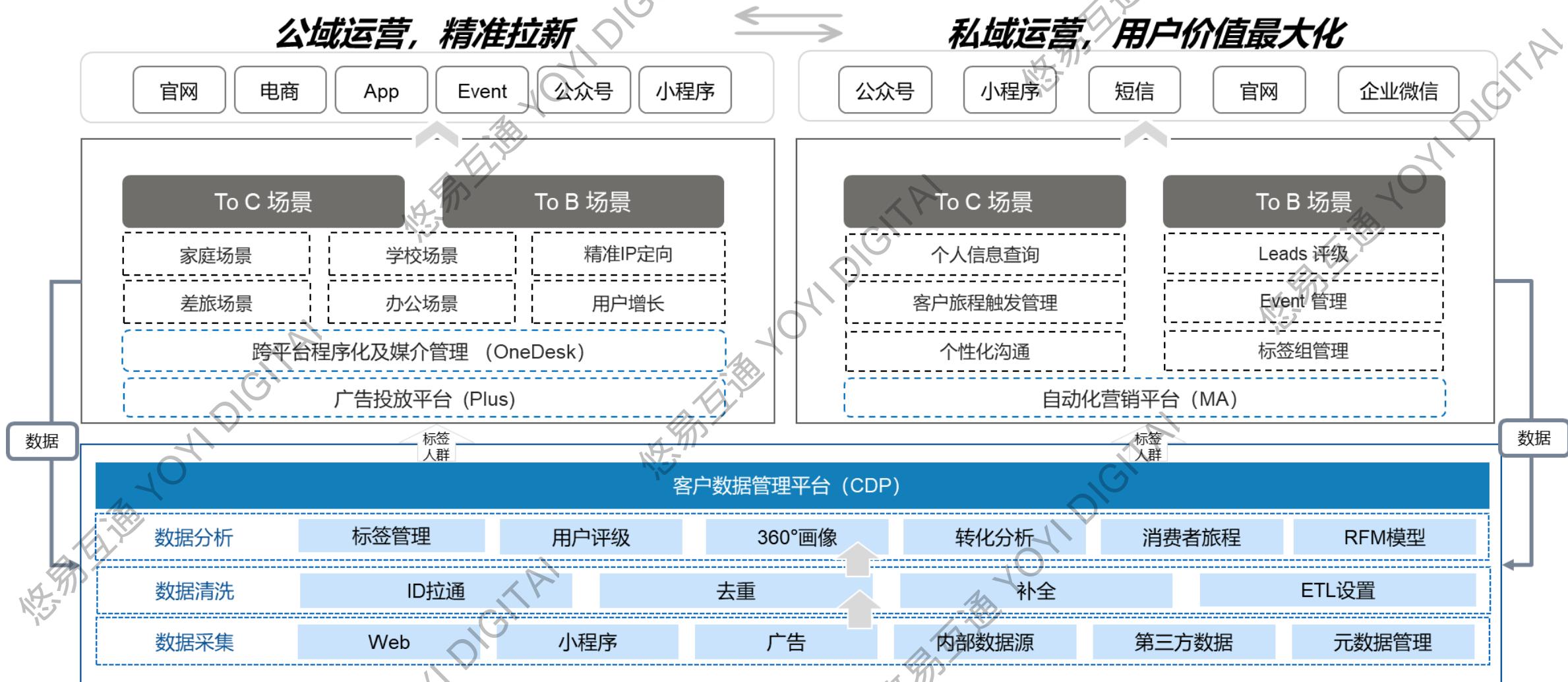
精准数字营销
精准潜在用户获取

+

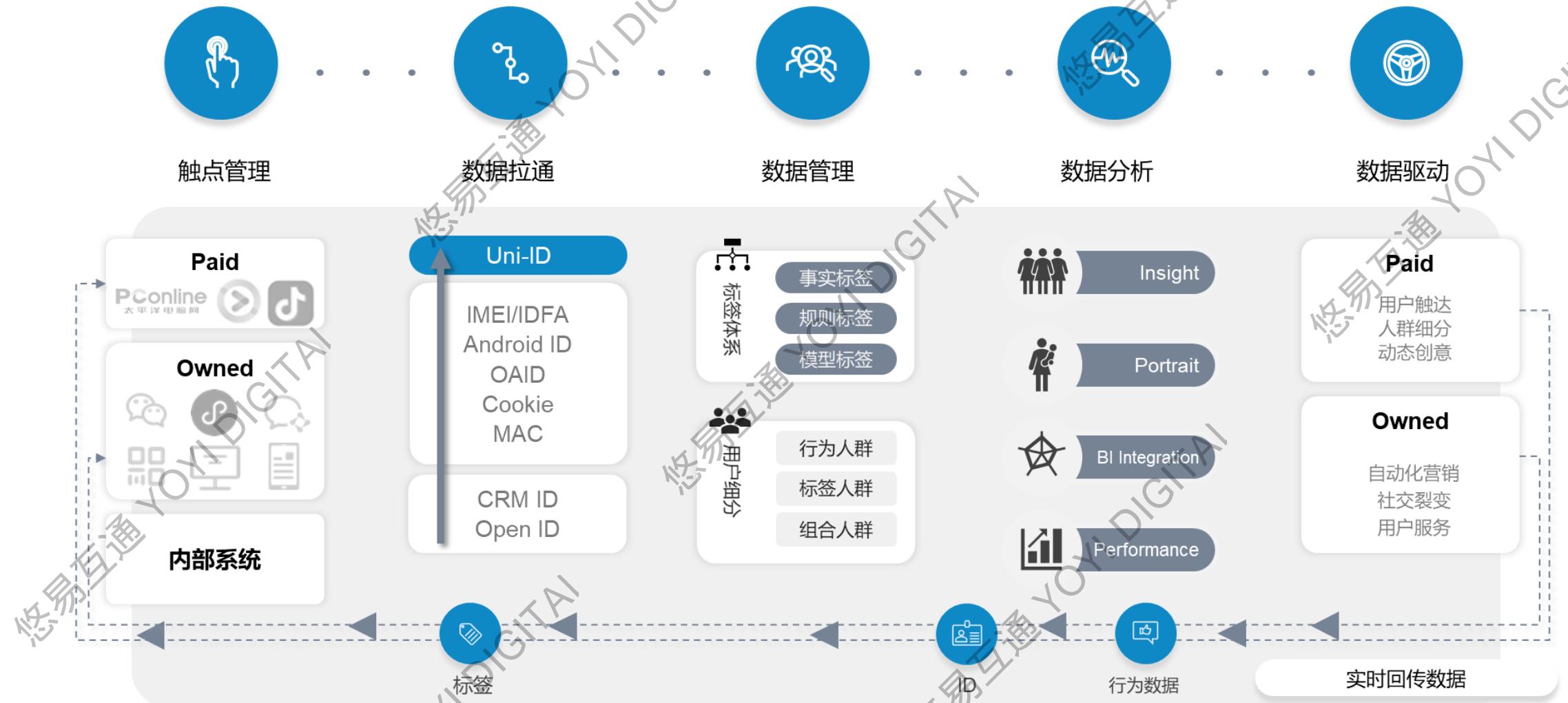
精细用户运营
最大化实现消费者价值的提升

数据贯穿全链路

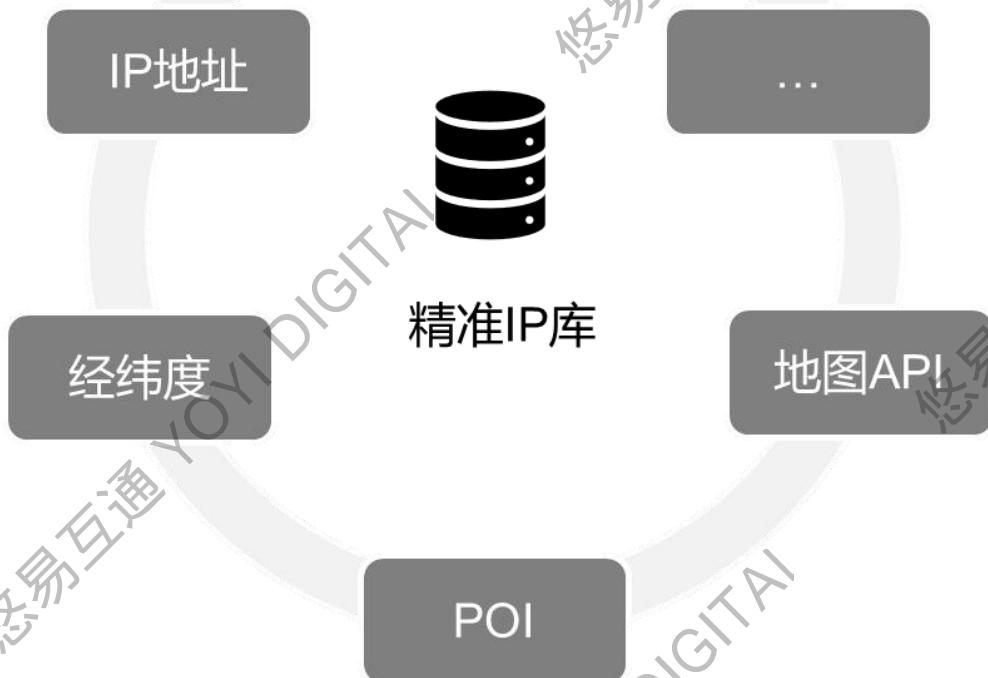
数据+产品，YOYI 为3C行业提供全域解决方案



YOYI CDP端到端数据赋能过程



公域：精准IP技术基于多地理位置场景精准触达目标用户



悠易领先的精准IP识别技术，精准识别用户与地理位置的关系



精准IP营销

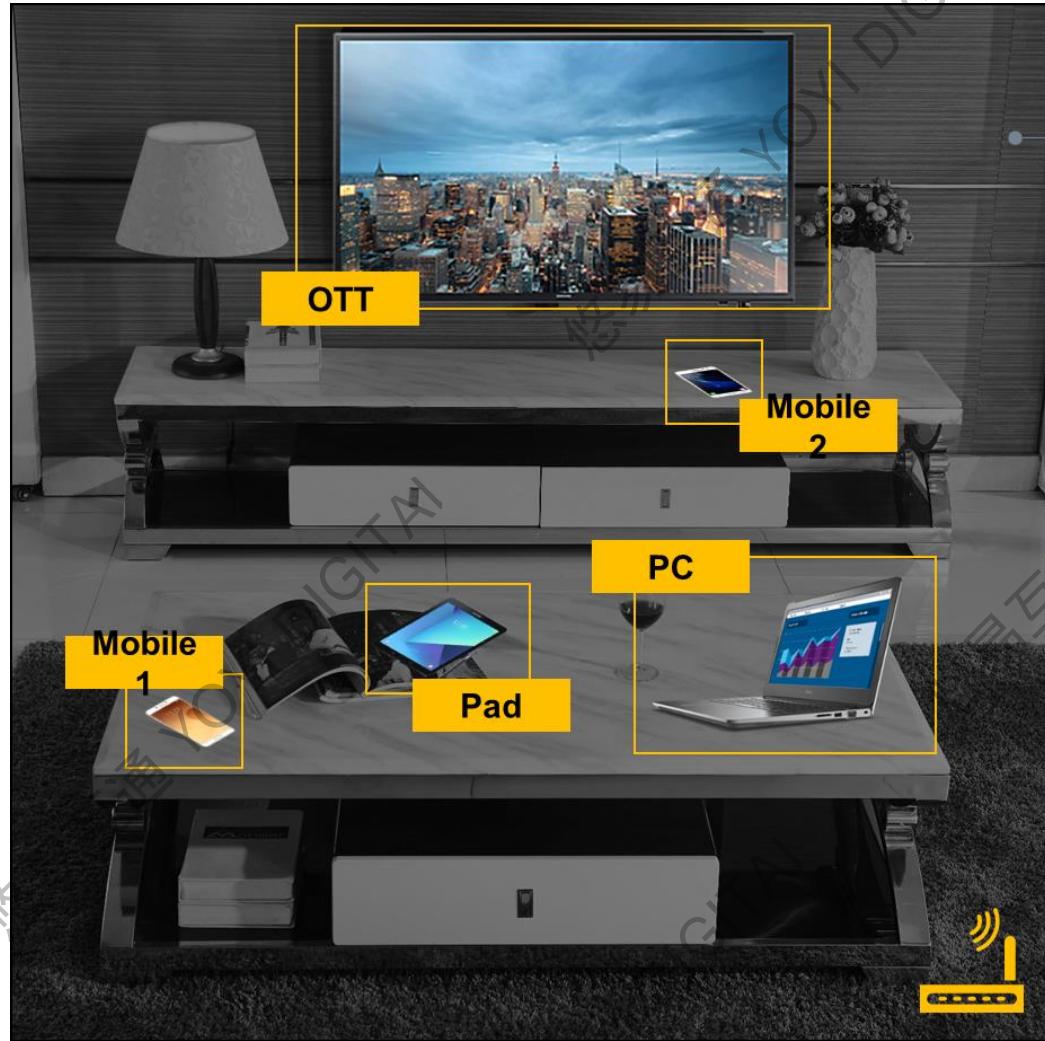
悠易5600w+企业级IP地址，精准触达企业用户



以地圈人

市场下沉人群，游戏人群，SMB人群，商务人群
LBS 地址覆盖活跃用户+YOYI 个人标签综合筛选，
精准触达目标用户

公域：通过家庭场景识别三大目标群体



悠易领先的跨屏技术，识别多设备与个人间归属关系

家长人群

家长为小学、初中学生上网课、学习等需求购买
对中小学教育、家居、理财、餐饮美食等资讯感兴趣



影音娱乐人群

影音娱乐人群，休闲游戏消消乐，追求性价比
对养生、健康医疗、家居、理财感兴趣



智能家居人群

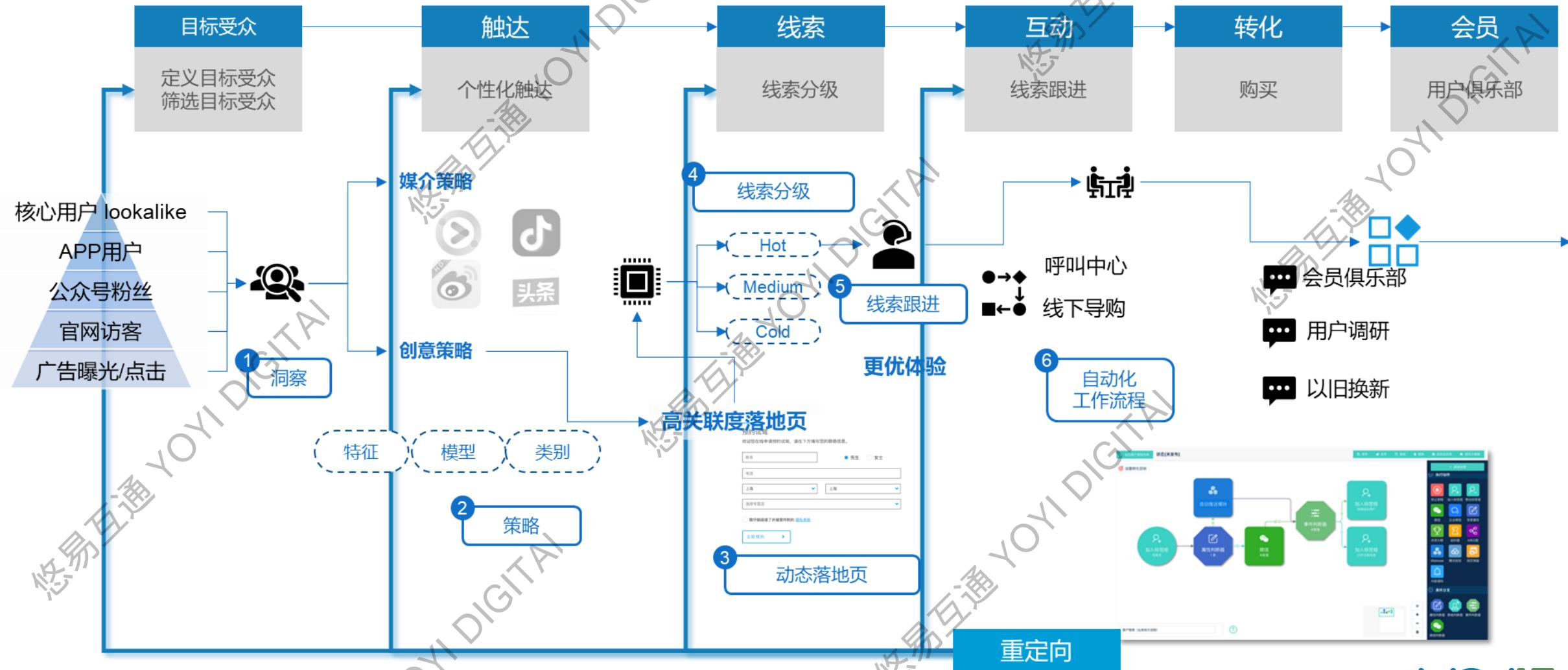
科技类人群，对智能家居，智能穿戴感兴趣，相信科技
改变生活，科技、IT兴趣人群，经常使用网盘、云盘



公域：数据贯穿下载激活全链路，高效拉新



私域：数据驱动全链路自动化营销



私域：企微导购，完整的single view助力客服有效跟进客户需求

公司画像

公司查询 X有限责任公司 查询

基础信息
公司名称: a公司(ID)
集团公司: A公司 (ID)
公司地址: 北京市朝阳区xxx
所属行业: 互联网

沟通历史

日期	销售	联系人	沟通情况
20201120	nick	陈总	初步意向
20200918	nick	grace	暂无意向

成员构成

GID	姓名	职务	解决方案	客户旅程	行为
13010900654	张兰	CEO	云服务	初步了解	20201106 浏览了 a.intel.com
13911902334	薛辛	ITD	高性能计算	注册	20201103 注册

公司画像到个人画像

个体画像

用户标识

GID	deb2c324b4b9e5a8acda1b98c0e71f8f
Phone	20613095753
Mailbox	76@x.com
d_id	121234561
open_id	openid10276

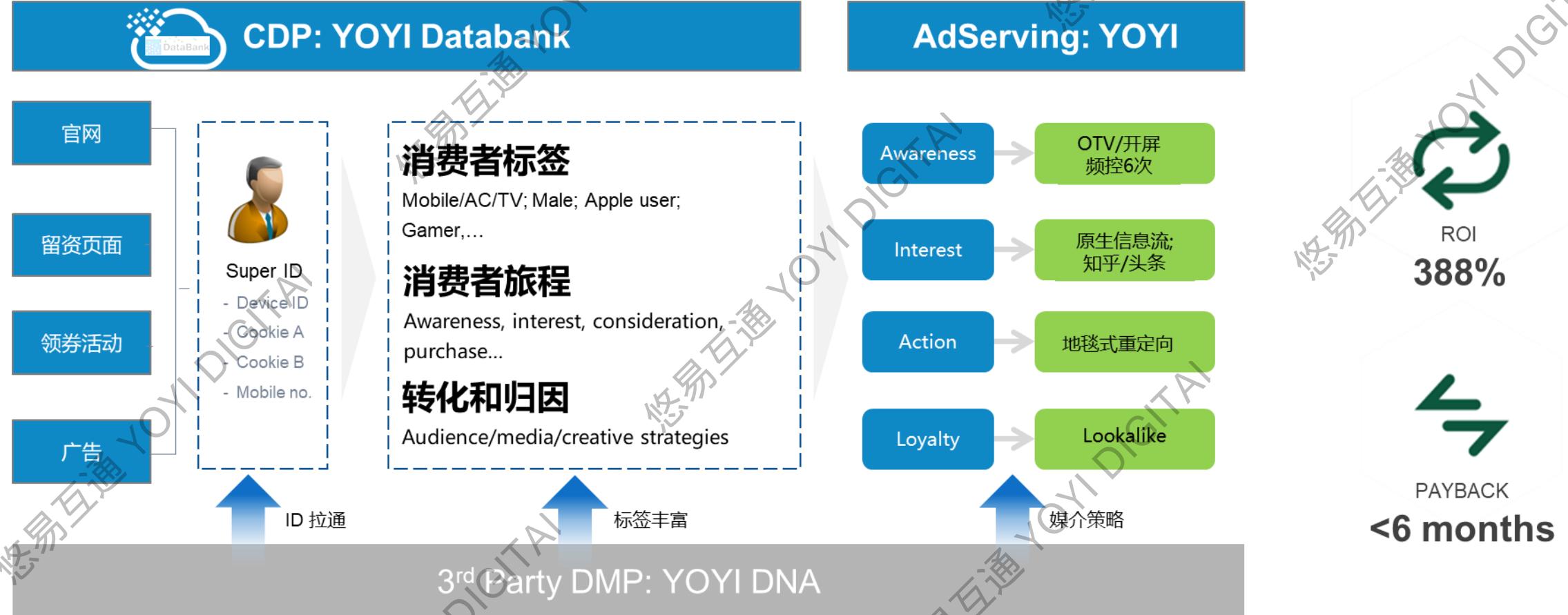
用户属性

company	x有限责任公司	firstName	辛
gid	deb2c324b4b9e5a8acda1b98c0e71f8f	job	
lastName	薛	live	高性能计算
mailbox	76@x.com	openid	openid10271
phone	20613095753	resolved	否
solution	云安全	webinarName	

时间轴

2019年3月7日	
9:36 pm	● 在今日头条提交了表单
9:32 pm	● 提交了问卷网表单
8:55 pm	● 扫描了微信公众号扫描了微信公共... ●
8:17 pm	● 访问了“定价页”
7:56 pm	● 注册
7:35 pm	● 提交了金数据表单
7:26 pm	● 提交了金数据表单
2019年3月6日	
9:33 pm	● 关注了今日头条
9:31 pm	● 提交了问卷网表单
8:56 pm	● 关注了微信公众号
8:34 pm	● 访问了“首页”

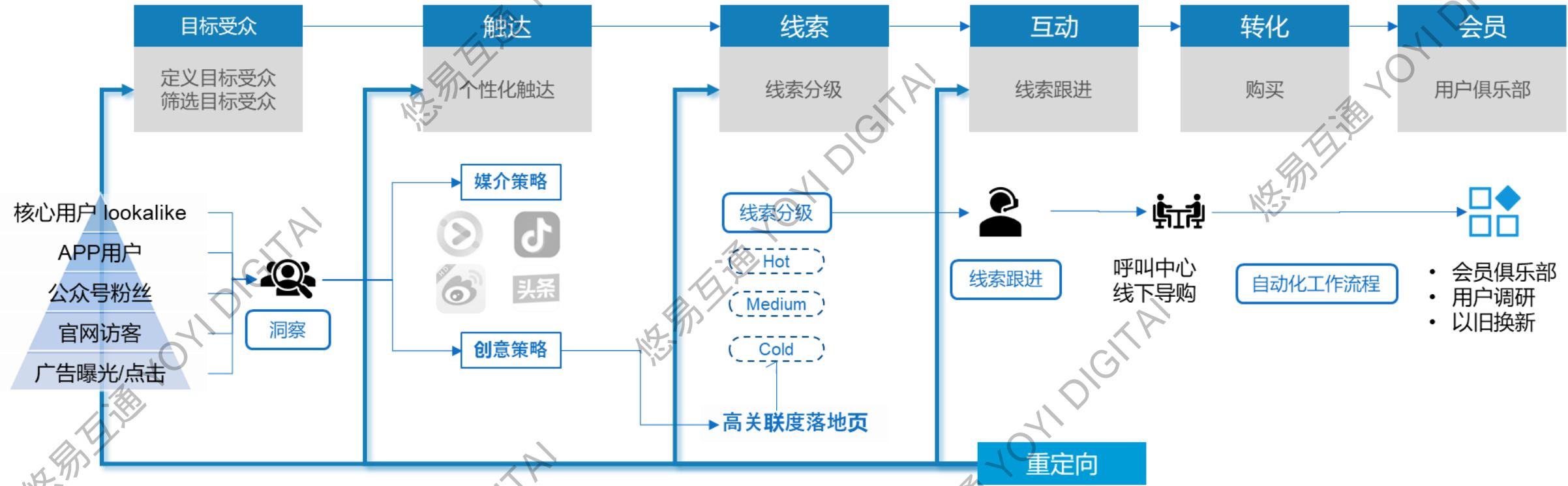
案例分享1: YOYI 数据中台助力品牌线上用户精细化运营



案例分享2：数据洞察+平台智能推荐，实现个性化场景营销



私域：数据驱动全链路自动化营销



全域
智能营销
引领者



了解更多资讯



联系专属客服